

„Ich mag an meinem Job vor allem die persönlichen und oft langjährigen Kundenbeziehungen.“

Bernhard Frohner,
Kundenberater Außendienst



Haberhorn ist eigentlich eine Liebesgeschichte. Leopold Haberhorn und Frieda Moosbrugger lernten sich in Bregenz kennen und gründeten 1932 das Unternehmen F. Haberhorn. Anfänglich drehte sich alles um Feuerwehren und Seilereiwaren, mittlerweile zählt Haberhorn zu den größten technischen Händlern in Europa und versorgt als verlässlichster Partner seine Kunden aus Industrie und Bau mit Arbeitsschutz, Schmierstoffen und technischen Produkten. Werde auch du Teil dieser Erfolgsgeschichte.



REGION OST-STMK., SÜD-BGL.



VOLLZEIT



VERTRIEB

Kundenberater/in im Außendienst Holzbau

Von der Kreissäge bis zur Schraubzwinde vom Arbeitsschutz bis zu Bewirtschaftungs-Lösungen - du bist ein Holzbau-Profi und verstehst rasch, mit welchen unserer Produkte wir im konkreten Anwendungsfall punkten können. In Holzbaubetrieben wie Zimmereien fühlst du dich pudelwohl und du verstehst es, langfristige Kundenbeziehungen zu pflegen. Unsere Kunden können sich auf dich verlassen, denn du bist eine Person mit Handschlagqualität.

WAS DICH ERWARTET: Langfristige Kundenbeziehung. Selbstständiges Arbeiten.

- Zusammen mit zwei Innendienstkolleginnen bildest du ein Team. Ihr betreut gemeinsam unsere Großkunden im Holzbau in einem definierten Gebiet in der Oststeiermark und im Südburgenland.
- Die passgenaue Versorgung unserer Bestandskunden mit unseren Produkten sowie mit Logistik-Lösungen stellst du sicher.
- Selbstständig akquirierst du Neukunden mit denen du erfolgreiche, langfristige Kundenbeziehungen aufbaust und diese laufend weiterentwickelst.
- Durch deine Branchenkenntnis erkennst du Kundenanforderungen und Verkaufschancen rasch und berätst Kunden entsprechend mit unseren technischen Lösungen.
- Wöchentlich nutzt du vier Arbeitstage für qualifizierte Kundentermine - die Touren planst du selbst. Am fünften Tag, deinem Büroarbeitstag führst du Vor- und Nachbereitungen durch.
- Marktgeschehen, Umsatzzahlen und definierte Ziele behältst du fest im Blick.
- Dein Fixgehalt liegt je nach Erfahrung und Qualifikation deutlich über dem Kollektivvertrag.
- Dein Einsatz lohnt sich: bei Zielerreichung erhältst du zusätzlich eine Erfolgsprämie.

DAS BRINGST DU MIT: Verlässlichkeit. Zielstrebigkeit.

- Mehrjährige Berufserfahrung in der Holzbaubranche, wie beispielsweise im Zimmereigewerbe, ist von großem Vorteil.
- Idealerweise hast du nach deiner abgeschlossenen technischen oder kaufmännischen Ausbildung bereits Vertriebs Erfahrung gesammelt.
- Mit deiner Eigenmotivation und selbstständigen Arbeitsweise ist es für dich ein Kinderspiel, das Verkaufsgebiet intensiv zu betreuen.
- Begeisterung für den Vertriebsaußendienst sowie hohe Teamfähigkeit setzen wir voraus.
- Mit deinem souveränen Auftreten bringst du Verhandlungen sicher ins Ziel.
- Deine Kenntnisse in den relevanten Sortimenten zu vertiefen, bereitet dir Freude.
- Du bist routiniert im Umgang mit MS-Office und bringst kaufmännisches Verständnis mit.



Lust auf das Miteinander bei Haberhorn? Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung unter haberhorn.com/karriere und stehe gerne für Fragen unter +43 1 74074-1606 zur Verfügung.

Gabriela Fila, Personalreferentin



Familien-
unternehmen



Gewinn-
beteiligung



6 Urlaubs-
wochen



4,5-Tage-
Woche



Privatnutzung
Dienstwagen



Erfolgsprämie



Gesundheits-
maßnahmen